

Оглавление

Предисловие 9

Как работает Google

Ниодлиис уроки, полученные с передних рядов	13
Просто пойди и поговори с инженерами	17
План «Финляндия»	21
Когда удивительное таковым не является	23
Скорость	25
Умные креативщики	28
Веселый проект для нас обоих	32
Навозведенные пирамиды.....	36
Глав1 Корпоративная культура: поверьте в собственные лозунги	39
Держите их в тесноте	46
Работайте, ешьте и живите вместе.....	49
Ваши родители ошибались: неряшливость — это добродетель	51
Не слушайте гиппопотамов	53
Правило семи	55
(Но)всякая кадушка должна стоять на своем дне	57
Проводите все реорганизации за один день	58

«Правило двух пицц» Джейффа Безоса	60
Формируйте компанию вокруг людей с самым большим влиянием	60
Выгоняйте плутов, но сражайтесь за див.....	62
Сверхурочная работа в хорошем смысле	65
Установите культуру «да»	67
Веселье вместо веселья	69
Вы должны быть одеты	76
Ахарай	78
Не сотвори зла	79
Глава 2. Стратегия: ваш план — неправильный	83
Делайте ставку на технические инсайты, а не на маркетинговые исследования	85
Эпоха комбинаторных инноваций.....	91
Не ищите более быстрых лошадей.....	95
Оптимизируйтесь, чтобы расти	96
Коуз и природа фирмы	99
Специализируйтесь	101
Выбирайте по умолчанию «открыто», а не «закрыто».....	103
Выбирайте по умолчанию «открыто», за исключением случаев, когда.....	107
Идите своей дорогой	109
Глава 3. Кадры: самое важное — подобрать персонал	115
Стадный эффект	119
Люди, влюбленные в свою работу, не говорят об этом	121
Нанимайте «обучаемых животных»	122
LAX-тест	125
Инсайт, которому невозможно научить	127

Расширяйте кадровое окно	129
Каждый знает кого-то выдающегося	134
Умение проводить собеседования — самый важный навык	135
Выделяйте на собеседования по 30 минут	140
Имейте собственное мнение	141
Друзья не позволяют друзьям нанимать (или продвигать по службе) друзей	143
Потребность в новом сотруднике не настолько важна, чтобы подвергать риску качество найма	147
Несоизмеримые вознаграждения	148
Продавайте M&M's, а изюм оставляйте себе	150
Если любите — отпустите (но только после того, как предпримете следующие шаги)	153
Увольнения — отстой	155
Глава 4. Решения: истинный смысл консенсуса	165
Принимайте решения на основе данных	173
Остерегайтесь «кивающих болванчиков»	175
Знайте, когда подавать звонок	178
Принимайте меньше решений	181
Встречайтесь каждый день	183
«Вы оба правы»	185
У каждого собрания должен быть свой «хозяин»	186
Закон верховой езды	188
Тратьте 80% своего времени на 80% своего дохода	191
Составьте план управления преемственностью	192
Глава 5. Коммуникации: будьте чертовски хорошим маршрутизатором	197
Будьте открытыми по умолчанию	199
Будьте в курсе подробностей	202
Говорить правду должно быть безопасно	204
Начните диалог	206
Повторение не портит молитву	208
Как там Лондон?	212
Подвергайте себя самокритике	214
Мудрость электронной переписки	214

Разработайте тактику	217	
Отношения, а не иерархия	224	
Глава 6. Инновации: создавайте «первичный бульон»	227	
Что такое инновация?	У	232
Учитывайте контекст	233	
CEO должен быть СЮ	235	
Первым делом — пользователь	239	
Мыслите масштабно	243	
Ставьте перед собой (почти) недосягаемые цели	248	
70/20/10	250	
20% времени.....	254	
Идеи берутся отовсюду	260	
Отгружайте и итерируйте	262	
Проигрывайте красиво	266	
Дело не в деньгах.....	269	
Заключение: вообразите невообразимое	273	
От «Аббатства Даунтон» к Diapers.com.....	274	
Кто достигает успеха, а кто терпит неудачу в мире платформ?	276	
Возникновение социальных сетей (и стартапа под названием Facebook) ..	277	
Задайте самый сложный вопрос.....	279	
Роль правительства	285	
Сложные проблемы — это информационные проблемы.....	286	
Будущее настолько красочно.....	289	
Следующее поколение умных креативщиков	291	
 Благодарности	295	
Глоссарий	302	
Алфавитный указатель	307	
Об авторах.....	318	