

# Оглавление

---

К читателям «Библиотеки Сбербанка» .....	ix
Предисловие .....	xi
Введение .....	xv
Глава 1 Бережливые инновации: стратегия прорывного роста .....	1
Подъем ресурсосберегающей экономики .....	7
Чем проще, тем лучше .....	19
Неожиданные конкуренты .....	24
Заключение .....	28
Глава 2 Принцип 1: активное итерационное взаимодействие с клиентами .....	29
Дорогостоящая и громоздкая модель исследований и разработок .....	33
Гибкая, рыночно-ориентированная модель исследований и разработок .....	41
Тыловая поддержка инноваций: адаптивность исполнения .....	51
Рекомендации корпоративному руководству .....	53
КЕЙС 1 SNCF: высокоскоростная инновация .....	64
Заключение .....	67
Глава 3 Принцип 2: гибкое использование производственных мощностей и ресурсов .....	69
Подъем ресурсосберегающего промышленного производства .....	73

*Библиотека Сбербанка*

---

Оптимизация цепей поставок, производства и сбыта . . . . .	86
Революция в сфере услуг . . . . .	95
Бережливые организационные структуры . . . . .	100
Рекомендации корпоративному руководству . . . . .	104
КЕЙС 2 <i>Saatchi &amp; Saatchi + Duke: адаптивная реклама</i> . . . . .	113
Заключение . . . . .	115
Глава 4 Принцип 3: разработка ресурсосберегающих и экологичных решений . . . . .	117
Экологичность — не дань моде, а жизненная необходимость . . . . .	124
Подъем экономики замкнутого цикла . . . . .	129
Через совместное потребление — к распределенной экономике . . . . .	136
От циклической экономики к спиральной . . . . .	140
Рекомендации корпоративному руководству . . . . .	145
КЕЙС 3 <i>Unilever: экологичные решения и социальная ответственность бизнеса</i> . . . . .	151
Заключение . . . . .	157
Глава 5 Принцип 4: формирование поведения потребителей . . . . .	159
Три противоречия современной модели потребления . . . . .	163
Моделирование поведения в области энергопотребления . . . . .	172
Забота каждого о собственном здоровье как основа здравоохранения . . . . .	177
Перевод образования на социально-сетевые платформы . . . . .	182
Помощь потребителям в избавлении от вредных финансовых привычек . . . . .	186
Рекомендации корпоративному руководству . . . . .	189
КЕЙС 4 Банк <i>Simple: формирование финансового поведения клиентов</i> . . . . .	202
Заключение . . . . .	203

Глава 6	Принцип 5: творческое сотрудничество с потребителями .....	205
	<i>Будущее — за продуктивными потребителями .....</i>	209
	<i>Вытеснение вертикальных экономических связей горизонтальными .....</i>	216
	<i>Усиление роли потребителей и вовлечение их в творческий процесс .....</i>	227
	<i>Привнесение ролевого разнообразия в функции потребителей .....</i>	234
	<i>КЕЙС 5 Giffgaff: мобильная сеть под вашим управлением .....</i>	239
	<i>Заключение .....</i>	241
Глава 7	Принцип 6: дружественные связи со сторонниками инноваций .....	243
	<i>Открытое сотрудничество как веление времени .....</i>	249
	<i>Шесть направлений открытого сотрудничества .....</i>	253
	<i>Правильный подход к налаживанию открытого сотрудничества .....</i>	273
	<i>КЕЙС 6 Accor: открытое сотрудничество без оговорок .....</i>	281
	<i>Заключение .....</i>	287
Глава 8	Воспитание культуры бережливости .....	289
	<i>Эволюционный характер изменений .....</i>	290
	<i>«Что»: четкое, акцентированное и динамичное целеполагание .....</i>	292
	<i>«Как»: принятие на вооружение прорывных моделей бизнеса и мышления .....</i>	309
	<i>«Зачем»: фундамент управления изменениями .....</i>	331
	<i>КЕЙС 7 Aetna: стратегия бережливого здравоохранения .....</i>	339
	<i>Заключение .....</i>	348
Глава 9	<i>Выводы .....</i>	351

*Библиотека Сбербанка*

---

Благодарности .....	357
Об авторах .....	359
Примечания .....	361
Источники .....	371
Указатель .....	373